

「売上アップ+SNSが得意になる」を4か月で実現!

# 2期生を無料で募集中!

ローカルビジネス  
大学とは

最新、最先端、最高峰の学びを「動画」提供しつつ、「実践」を対面、オンラインでサポートをさせていただき、地域事業者の成長、地域人材の様々なビジネス力を育むことを目的にした実践型の学びの場です。

※なお、ローカルビジネス大学は、学校教育法上の大学には該当しない点をご理解ください。



## 1 専用の動画コースをご用意

売上UP・SNS運用などが学習できる動画コースをご用意\*。  
専用動画コース以外に1,500本超える事業成長のための3~5分動画が見放題です。



## 2 オンライングループコンサルティング

講師に動画の質問や、事業のあらゆるお悩み相談ができます!  
月6回程度開催しておりご希望のタイミングで自由に参加可能です!



## 3 定例会 (月1回)

オンラインやリアルで集まり、一緒に学び、実践、行動に移しつつ、成長を加速させます。  
講師陣と参加者同士などが繋がり新しい出会い、仲間を作ることができます。

### ■対象

事業成長を目指す、熊本圏域等に事業所を有するスタートアップ経営者等で、プログラム日程のうち3回以上、特に開校式・第1回定例会に必ず参加できる方

### ■募集対象

6社程度 (応募者多数の場合は、応募動機などで選考いたします)

### ■募集締め切り

2025/09/12 (金)

### ■スケジュール

※スケジュールは  
変更になる場合があります。

2025/10/01 (水) 18:00~20:00	開校式・第1回定例会@XOSS POINT. (住所: 熊本市西区春日1丁目14-1 くまもと森都心プラザ2階)
11/05 (水) 18:00~20:00	定例会@オンライン
12/03 (水) 18:00~20:00	定例会@オンライン
2026/01/14 (水) 18:00~20:00	定例会@XOSS POINT. (住所: 熊本市西区春日1丁目14-1 くまもと森都心プラザ2階)
02/12 (木) 開催時間調整中	最終報告会@森都心プラザホール (住所: 熊本市西区春日1丁目14-1 くまもと森都心プラザ5階)

### ■選考結果について

09/17 (水) 以降に選考結果をメールで通知いたします



## 入学申込はこちら

左記二次元コードよりお申込みお願いいたします。  
フォームの内容にて審査後、審査結果を  
メールにてご連絡いたします。

【お問い合わせ】  
株式会社ウェイビー 入佐 咲 irisa@wavy4.com



## ロカ大詳細はこちら

左記二次元コードよりロカ大について  
詳細をご確認いただけます。

## 第1期修了生の声



小野 陽平 おの・ようへい

株式会社Re.harū 代表取締役

創業して5年目で、一律料金でアプリ開発をやっているんですが、営業のやり方や体制づくりについてアドバイスをもらってから、すごく変わりました。パートナーとして顧客を紹介してくれる人が7人から24人増えて、契約件数も月平均2.5件だったのが4件まで伸びました。今は新しいサービスのリリースも準備中です。



上村 真理子 うえむら・まりこ

株式会社CozyRelief/  
一般社団法人こっぷの家 代表取締役

月1回の定例会があることで自分のビジネスのやり方の軌道を見直せる。学べる動画も常に観ることができる。いかにハングリーさを出すか、そして誰の痛みを解決しているのか。考え次第で仕事に対する取り組み方が変わることが分かりました。

## 第1期最終報告会の様子



## 最終報告会 (ダイジェスト)



## 講師紹介



### 株式会社ウェイビー 伊藤 健太

2009年慶應義塾大学法学部を卒業後に、2010年株式会社ウェイビーを創業。創業以来、一貫して、中小企業、個人事業主のインキュベーション（成長支援）に従事。その数1,200社超。「世界を豊かにする経済成長のビジネスインフラを創る」というウェイビーの理念が大好き。世界経済フォーラムが選ぶ若手リーダー選抜、徳島大学客員教授、スモールビジネス向け書籍7冊出版。  
< 講義名称 > 最強の起業プログラム  
< 伝えたい内容 > 売上を上げる、事業を成長させる一生ものの方法

### 株式会社berry 坂井 光



2019年に株式会社rectusを設立。訪問看護、助産院事業を複数店舗展開している。自分自身も中小企業の経営者としてさまざまな課題に遭遇する中、地域で忙しくてもなんとか会社を大きくしたいという思いを持った経営者と出会う中で、地方創生の一助となるべく、株式会社berryを設立。SNSでの運用代行（採用、集客）や営業の仕組み化を主要サービスとして運営。  
< 講義名称 > 採用、売上UPのためのSNS活用術  
< 伝えたい内容 > SNSの特性や理解を深め、Instagram、LINE公式を自社の目的や課題に合わせて、採用、集客の一手段として活用する方法。



### Funny Maker 中川 雄介

2023年に信用金庫から独立。事業計画を軸にした財務管理のコンサルティングを提供している。自身の妻がコロナ禍で店舗ビジネスを開始したが、上手くいかない期間が続き、改めて事業計画と財務の大切さを痛感し、資金に関することで経営者の想いが消えない社会を作るという志で、中小企業・個人事業主の経営者のサポートをするためにフリーランスで活動。事業計画策定、補助金を含む資金調達サポートをハンズオンで提供。  
< 講義名称 > 事業計画書で会社と経営者としての力を身に付けよう  
< 伝えたい内容 > 事業計画書の作成・活用を通じて、経営者としての基礎スキルである「仮説・検証」のサイクルを身に付ける